



Formación | Del 24 al 28
Presencial | de octubre
Palma | 2016



IME
Instituto
Marítimo
Español

1 Un curso necesario

El mercado de la náutica de recreo es un sector con una gran proyección. El mercado de alquiler consolida su posición como tractor de la demanda del sector náutico, con un crecimiento de las matriculaciones para uso comercial (chárter) del 39,1% con respecto al ejercicio anterior.

Se trata pues de un sector en auge que requiere de profesionales cualificados que puedan gestionar de una manera eficiente sus recursos económicos y humanos dentro de la empresa así como conocer el marco regulador de importante actividad que mueve.

2 Perfil del alumno

Clubs náuticos, puertos deportivos, náuticas y concesionarios, brokers, agencias de management, escuelas náuticas, empresas de refit y reparación, emprendedores, empresas de chartering náutico y todas aquellas empresas que ofrezcan servicios a éstas (despachos, corredores de seguros, etc.) así como propietarios de embarcaciones y administraciones competentes.

3 Lugar, precio y duración

Duración: 34 horas

Fechas: del 24 al 28 de octubre de 2016

Precio: 950 euros (+IVA).

20% de descuento para miembros y colaboradores de ANEN.

Lugar: Club de Mar. Palma de Mallorca

En el precio está incluida la asistencia al curso, las comidas de las cinco sesiones, así como toda la documentación del curso.

4 Acreditación

El alumno que haya finalizado el curso satisfactoriamente, recibirá la acreditación correspondiente a la formación recibida. El diploma será expedido por el Instituto Marítimo Español.



5 Profesores

Eduardo Albers Socio Albers Galiano Portales

Abogado maritimista con gran experiencia en asuntos relacionados con el Derecho Marítimo y el Derecho del Seguro y del Reaseguro. Profesor de Derecho Marítimo. Vicepresidente de la Asociación Española de Derecho Marítimo.



José Luis Arrom Director Club de Mar

Estudios en Relaciones Laborales y Asesoría Contable-Fiscal, Máster Internacional en Administración Marítima Portuaria. Ha desarrollado su carrera profesional en el campo de la náutica de recreo durante los últimos 8 años. Vocal de la Junta Directiva de la Asociación de Clubs Náuticos de Baleares ACNB.



Ramón Balsells Socio Rumbo Norte

Ingeniero Agrónomo UP. de Madrid y MBA del IESE por la U. de Navarra. Durante mas de 20 años desarrolló y dirigió diferentes negocios en la multinacional energética Shell. Cofundador del grupo Rumbo Norte del que es CEO.



Diego Colón Director General Astilleros de Mallorca. Presidente Asociación Española de Grandes Yates

Su andadura en el mundo del astillero, primero en la construcción de buques para luego pasar a la reparación naval desde Astilleros de Mallorca, le hacen un gran conocedor de la reparación y reforma de grandes yates.



Diane Franklin Marketing Manager en e3 Systems

Licenciada en Empresariales y Filología Española. Postgrado en Marketing y Dirección de RRHH. 15 años de experiencia en el sector de grandes yates incluyendo ser directora de empresa de servicios de concierge y agencias náuticas.



Andy Halcón Director de Operaciones y Comercial Port Booker

Licenciado en Ciencias de la Educación por la Universidad de las Islas Baleares, ha desarrollado su actividad profesional en la náutica desde 1999 en diferentes ámbitos.



Marta Iglesias Charter Broker Camper & Nicholsons

Broker de charter en el mercado de megayates desde hace más de 25 años. Ha trabajado para empresas internacionales como Koch, Newton & Partners, Fraser Yachts. Vicepresidenta de MYBA-The Worldwide Yachting Association.



Diego Orallo Gerente en Fanautic

Comenzó su aventura empresarial en el mundo de los Clubes de Navegación en 2007. Sus ya 9 años de experiencia en el sector le permiten liderar con éxito este innovador, original y exitoso proyecto.



Pedro Puidengoles Gerente de Puertos de las Islas Baleares

Ingeniero de Caminos, Canales y Puertos por la Universidad Politécnica de Cataluña. Inicia su vida profesional ejerciendo durante tres años como jefe de obra marítima en la empresa DRAGADOS. Posteriormente dirige durante doce años SERTIIC, su propia consultoría especializada en ingeniería marítima y ambiental en Islas Baleares.

Félix Ruiz-Gálvez Socio y Responsable del Área del Seguro en Ruiz-Gálvez Abogados

Cuenta con una gran experiencia en el ramo del seguro de transportes, como Secretario General de la Filial en España de una importante aseguradora francesa, junto con su gran conocimiento de los siniestros en materia de navegación de recreo.

Salvador Sancho Socio Director en SYS Finance

Cuenta con 17 años de experiencia en el sector de la náutica deportiva, como fundador de una empresa de distribución y comercialización del astillero Menorquin Yachts, como Gerente de filial de la empresa líder de financiaciones para embarcaciones de recreo en Europa, así como Consejero y Director General Comercial y de Marketing del Grupo Marina Estrella.

Gabriel Sandoval Presidente de la Federación Española de Asociaciones de Puertos Deportivos y Turísticos

Gerente de Marina Port Vell de Barcelona (1999-2015). Vinculado al sector náutico y de Puertos Deportivos desde el año 1989 como constructor, consultor y director.

Carlos Sanlorenzo Secretario General de Asociación Nacional de Empresas Náuticas

Licenciado en Derecho. Miembro del Comité Ejecutivo de European Boating Industry. Ha sido Asesor jurídico de ANEN desde su constitución, participando en la redacción de normativa de la náutica de recreo. Asociado principal de Alborn Galiano Portales.

Miguel Ángel Serra Abogado y Economista Garrigues

Máster en Tributación, Profesor Asociado de la UIB, Profesor del Máster de Hacienda Pública (UIB) y de los Máster de Gestión de Empresas Turísticas y de Planificación Estratégica en Eserp. Es asesor fiscal de ANEN.

Octavio Uyá Co Fundador Nautal

Licenciado en Economía por la Universidad Pompeu Fabra. Ejerció durante 8 años en Deloitte como auditor y consultor financiero, obteniendo la titulación internacional de Financial Risk Manager.

León Von Ondarza Socio Leon Von Ondarza Fuster Abogados

Licenciado en Derecho por la Universidad de Navarra (1992) y Especialista en Derecho Marítimo por el Instituto Europeo de Estudios Marítimos (1993). Desde el año 1994 ejerce como Abogado en Ondarza Abogados (LVOF).



6 Programa

Contexto internacional del chartering náutico en Europa y España

- El mercado del chartering náutico y el perfil del consumidor. Agentes y operadores
- La función de las instalaciones náutico-deportivas en el mercado del charter
- Aspectos medioambientales y prácticos de la náutica de recreo
- Aplicación de nuevas tecnologías al sector de la náutica deportiva
- El mercado de los megayates

Estrategia Empresarial

- Creación y puesta en marcha de una empresa de chárter náutico. Cómo hacer un Business Plan
- Marketing en el chárter náutico: SEO, SEM, Social Media
- Financiación de la empresa de chárter
- Nuevos modos de consumo en la náutica de recreo

Marco regulador en el chartering náutico

- Administrativo: el registro y abanderamiento de buques
- Legal: el contrato de arrendamiento náutico y el contrato de compraventa para la actividad de chárter
- Fiscalidad y Aduanas
- Laboral. Tripulaciones, formación y titulaciones
- El mercado regulador en el chárter de megayates

Explotación de la embarcación

- Documentación del barco. Inspección, certificación e infracciones
- Costes fijos a tener en cuenta en la explotación de los barcos
- Costes variables del barco: combustible, amarres y tasas de puertos
- Varada para trabajos de mantenimiento y reparación
- Explotación de embarcaciones de más de 24 m. de eslora

Seguros y accidentes

- Valoración de buques y peritajes
- Seguro en la náutica de recreo y gestión de siniestros



Colaboran

